

## DORADCA DS. SPRZEDAŻY FLOTOWEJ

Miejsce pracy: Toyota Poznań Centrum, ul. Bobrzańska 5, Poznań.

### Zakres obowiązków:

- aktywne pozyskiwanie klientów firmowych
- doradztwo i analiza potrzeb klientów i dostosowywanie do nich oferowanych produktów
- przygotowywanie ofert handlowych
- realizacja założonych planów sprzedażowych
- sprzedaż produktów finansowych
- budowanie pozytywnego wizerunku firmy na rynku lokalnym

### Wymagania:

- wykształcenie wyższe
- znajomość skutecznych technik pozyskiwania nowych klientów
- operatywność i skuteczność w działaniu
- duże zaangażowanie, wysoka kreatywność oraz motywacja w osiągnięciu celów
- dobra znajomości branży motoryzacyjnej
- znajomość technik sprzedaży i technik negocjacyjnych
- wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne
- wysoka kultura osobista
- łatwość nawiązywania kontaktów
- umiejętność efektywnego wykorzystania własnego czasu pracy
- biegła znajomości pakietu MS Office
- prawo jazdy kat. B
- komunikatywna znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem

### Oferujemy:

- Praca w stabilnej i renomowanej firmie
- Umowa o pracę
- Atrakcyjne wynagrodzenie oparte o system premiowy

- Szkolenia i możliwość rozwoju zawodowego
- Pracę w zgranym zespole

### Benefity Pracownicze

- dofinansowanie zajęć sportowych
- prywatna opieka medyczna
- dofinansowanie nauki języków
- zniżki na firmowe produkty i usługi